

DELEGADO COMERCIAL - Sector Químico (Madrid capital, Segovia, Ávila, Salamanca, Valladolid, Palencia y Burgos)

 GUARDAR

RRHH SELYFOR, S.L.

- Madrid, Madrid (España)
- Publicada el 15 de nov (Publicada de nuevo)
- Más de 30.000€

- Experiencia mínima: al menos 3 años
- Tipo de contrato: indefinido, jornada completa

Requisitos

Estudios mínimos

Ciclo Formativo Grado Superior

Experiencia mínima

Al menos 3 años

Conocimientos necesarios

CRM Prospección de clientes mantenimiento de clientes

Requisitos mínimos

REQUISITOS:

- El perfil corresponde a una persona dinámica, con marcado perfil comercial, orientación al cliente y a la consecución de resultados.
- Se valorarán estudios en Química, Biología, Veterinaria o Farmacia (no imprescindibles).
- Experiencia mínima: 3 años en ventas.
- Se requiere disponibilidad para pernocta en ruta de 9 noches al mes aproximadamente.

Descripción

Buscamos para nuestro cliente, industria química especializada en la formulación, fabricación y comercialización de productos y sistemas para la higiene y desinfección en ámbitos hospitalario, farmacéutico, alimentario, agropecuario y sanidad ambiental, un/a DELEGADO/A COMERCIAL para las zonas de Madrid capital, Segovia, Ávila, Salamanca, Valladolid, Palencia y Burgos.

FUNCIONES:

En dependencia del Jefe de Ventas y contando con un adecuado soporte técnico y humano, se responsabilizarán de lo siguiente:

- Prospección de mercado.
- Mantenimiento y la fidelización de la actual cartera de clientes asignada.
- Asesoramiento técnico a los clientes de acuerdo con las necesidades planteadas.
- Realizar demostraciones de productos.
- Elaborar propuestas técnicas y económicas.
- Realizar informes de visitas a clientes.

- Asistencia a ferias y congresos.
- Colaborar con el departamento de Riesgos en la gestión de cobros.
- Proporcionar información al departamento técnico sobre nuevas necesidades detectadas en clientes y sobre productos de la competencia.

SE OFRECE:

- Incorporación a estimulante y consolidado proyecto, en una Compañía líder en su segmento, que cuenta con una amplia cartera de clientes fidelizada y un importante apoyo técnico y humano para el desarrollo de la función.
- Atractivo paquete salarial compuesto por Salario Fijo (s/convenio Químicas) + Comisiones Mensuales + Bonus/Variable Final de año según resultados de ventas.
- Vehículo de empresa serigrafiado.
- Gastos a cuenta de la empresa (combustible, parkings, autopistas, pernocta, dietas, etc.)
- Ordenador portátil con conexión a internet + teléfono móvil.
- Formación inicial y continuada del producto y sistemas de ventas (CRM, procedimientos, políticas, etc.).

Tipo de industria de la oferta

Industria química

Categoría

Comercial y ventas - Comercial

Nivel

Empleado/a

Número de vacantes

1

Salario

Más de 30.000€