

Importante empresa dedicada a acondicionamiento de oficinas, naves industriales y locales con más de 30 años de presencia en el sector, con clientes de reconocido prestigio, tales como: Porcelanosa, Metropolitan, Campus TBS, AMB, Free Now, etc., busca incorporar un/a:

DELEGADO COMERCIAL

Principales Funciones:

- Prospección e identificación de empresas que requieran obras de acondicionamiento como potenciales clientes finales.
- Crear y ampliar la red de prescriptores (por ejemplo: comercializadores de oficinas/locales)
- Realización de visitas a clientes.
- Gestionar las RRSS (redes sociales) de la empresa
- Producir material para promocionar la empresa
- Supervisar la empresa de marketing digital para lanzar campañas
- Viajes ocasionales a nivel nacional y sur de Francia.

Se requiere

- Formación en Arquitectura/Ingeniería, Superior o Técnica (valorable)
- Conocimientos básicos en el sector de la construcción
- Excelentes habilidades comerciales
- Buenos conocimientos de Marketing Digital y el RRSS
- Nivel alto de inglés
- Imprescindible carné de conducir
- Experiencia mínima de 2 años como comercial, en sectores relacionados.
- Muy valorable posea contactos en el tejido empresarial (Cataluña/España)
- Catalán
- Usuario de Excel

Área geográfica:

- Principalmente en el área metropolitana de Barcelona y ocasionalmente a nivel nacional y Sur de Francia.

Se ofrece:

- Oportunidad de incorporarse a un importante proyecto en un entorno laboral altamente cualificados y con un amplio historial de casos de éxito.
- Contrato indefinido y horario flexible.
- Interesante paquete retributivo, compuesto de Salario Fijo y Variable (comisión por ventas). Vehículo de empresa