

Delegado/a Comercial (Canal Farmacias) ZONA: Galicia.

Entre sus funciones destacan las siguientes:

- Prospección y captación de nuevas cuentas en el canal Oficina de Farmacia.
- Visita Médica ocasionalmente (distintas especialidades) y Centros de dietética.
- Mantenimiento de la actual cartera de clientes (Farmacias, C. Dietética) mediante la visita continuada para asesorar a nuestros clientes en las novedades o cualquier aspecto que permita la promoción y venta de nuestras líneas de productos.
- Mantenimiento de las bases de datos y el CRM mediante la elaboración de informes de las visitas realizadas.
- Asistencia a Ferias y Eventos relacionados con el sector que permitan el establecimiento de contactos y alianzas para la consecución de nuevos clientes.

Requisitos:

- Experiencia comercial en venta a través del canal Farmacia de productos de Fitoterapia o relacionados (healthcare, productos sanitarios...).
- Carné de conducir.
- Buena presencia. Hábil comunicador y orientado a las relaciones sociales.

Se ofrece

- Incorporación a Empresa líder y referente en su sector en un proyecto estimulante.
- Salario fijo + variable en base a objetivos por ventas
- Coche de Empresa, Teléfono Móvil, Ordenador Portátil.
- Zona actuación: Galicia